



Vertrieb Gewerbekunden / Business Development (m/w/d)

Über diesen Job:

Hardy Barth steht seit 25 Jahren für innovative und ganzheitliche Energielösungen. Wir unterstützen unsere Kunden dabei, Energiekosten langfristig und nachhaltig zu senken, indem wir im Bereich Photovoltaik, Ladeinfrastruktur, Energiemanagement und Speichersysteme nachhaltige Lösungen entwickeln – für Privatkunden, Gewerbe und Industrie. Unsere Mission: Die Energiewende durch smarte Technologien aktiv vorantreiben – effizient, wirtschaftlich und nachhaltig.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine engagierte Persönlichkeit im Bereich Vertrieb Gewerbekunden / Business Development (m/w/d) mit Fokus auf die Akquise und Entwicklung von gewerblichen Kundenprojekten im Bereich Photovoltaik, Speicherlösungen, Ladeinfrastruktur und Energiemanagement.

Was Du mitbringst:

- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Energie, PV, Elektrotechnik oder erklärungsbedürftiger Produkte
- Freude an Akquise, Kommunikation und dem Aufbau neuer Kundenkontakte
- Sicheres Auftreten sowie Verhandlungsgeschick
- Eigenständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und hohe Eigenmotivation
- Technisches Grundverständnis im Bereich Energielösungen von Vorteil
- Reisebereitschaft für Kundentermine und Veranstaltungen
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen
- Teamfähigkeit sowie Hands-on-Mentalität
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

 www.hardy-barth.de

 +49 9666 188 00 0

 92262 Leinbergstraße 16 Birgland-Schwend





Zu Deinen Aufgaben zählen:

- Aktive Akquise von Neukunden im gewerblichen und industriellen Umfeld
- Eigenständige Durchführung von Kaltakquise sowie Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Beratung von Unternehmen zu individuellen Energielösungen rund um Photovoltaik, Speicher und Ladeinfrastruktur
- Identifikation und Entwicklung neuer Geschäftspotenziale und Marktsegmente
- Betreuung und Ausbau bestehender Gewerbekunden und Partnernetzwerke
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten in Zusammenarbeit mit Technik und Innendienst
- Durchführung von Kundenterminen, Präsentationen und Vertragsverhandlungen
- Begleitung von Projekten von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Vertragsabschluss
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Entwicklung neuer Vertriebsansätze
- Mitarbeit bei der strategischen Weiterentwicklung des Gewerbekundenvertriebs

Was wir Dir bieten:

- Verantwortungsvolle Vertriebsposition mit großem Entwicklungspotenzial
- Zukunftssicherer Arbeitsplatz in einer wachsenden Zukunftsbranche
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Familiäres und wertschätzendes Arbeitsumfeld
- Attraktives Gehaltspaket mit leistungsorientierten Entwicklungsmöglichkeiten
- Gestaltungsspielraum und eigenverantwortliches Arbeiten

Bereit, die Energiewende aktiv mitzugestalten?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung!

Sende deinen Lebenslauf inkl. frühestmöglichem Starttermin und

Gehaltsvorstellung an: bewerbung@hardy-barth.de

JETZT BEWERBEN

 +49 9666 188 00 0

 bewerbung@hardy-barth.de

 92262 Leinbergstraße 16 Birgland-Schwend

